

**Bist du motiviert, kreativ und hast eine Leidenschaft für Immobilienmarketing und Verkauf?**  
Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung als

## Leiter:in Immobilienmarketing und -verkauf (80-100%)

Eintritt per sofort oder nach Vereinbarung.

### Wer wir sind:

Wir sind überzeugt, dass **Entwickeln** und **Realisieren** eng zusammengehört und die frühzeitige Einflussnahme von dir als Immobilienprofi einen echten Mehrwert darstellt. Darum sind wir aus Überzeugung Architekt, Planer, Bauleiter, Berater, Verkäufer und Bauherr in einem. Schon seit über 25 Jahren entwickeln und realisieren wir attraktive Wohnbauprojekte, sowohl für den Verkauf als auch für das eigene Portfolio. Als inhabergeführtes Unternehmen mit flacher Hierarchie werden bei uns Entscheidungen unkompliziert, zeitnah und lösungsorientiert gefällt. Der Kunde ist direkt der Nutzer, so dass stets die Produktqualität des neuen Zuhauses im Vordergrund steht. So macht Bauen Spass!

### Dein Wirkungsfeld:

- Führen des Immobilienverkaufs, der Erstvermietung und des Projektmarketings
- Beraten der Interessent:innen und Führen von Verkaufsgesprächen mit Objektbesichtigungen
- Budgetieren, Führen und Koordinieren der Marketingaktivitäten und Kundenevents
- Einbringen der Kundensicht in die Projektentwicklungen
- Laufende Überprüfung des Angebotsmarktes
- Erstellen von Markt-, Standort- und Projektanalysen
- Führen und Koordinieren von Reservations-, Verkaufs- und Notariatsunterlagen
- Mitarbeit bei der Akquisitions- und Immobilienstrategie

### Dein Profil:

- Immobilienvermarkter:in mit eidg. Fachausweis oder gleichwertige Ausbildung und mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Verkauf von Neubauprojekten
- Stilsichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Kenntnisse einer weiteren Fremdsprache
- Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungssicherheit gehören zu deinen Stärken
- Du erkennst Trends und Veränderungen in der Gesellschaft sowie neue, sich bietende Chancen
- Du bist eine Verkaufspersönlichkeit und setzt die Bedürfnisse und Wünsche unserer Kunden in den Vordergrund
- Dein Optimismus und deine Glaubwürdigkeit bringt deine Kolleg:innen zu Höchstleistungen

### Was wir bieten:

- Offenes, dynamisches und interdisziplinäres Team mit einem tollen Teamspirit
- Mitwirkung bei innovativen Projekten mit der Einbringung deiner Ideen und Fähigkeiten
- Gut organisierte Käuferbetreuung (kein Direktkontakt mit Käufern notwendig)
- Moderne Büroinfrastruktur im Herzen der Stadt Zürich
- Flexible Arbeitszeitmodelle mit Home Office und Teilzeitmöglichkeiten
- Unterstützung bei individuellen Weiterbildungen

Haben wir dich neugierig gemacht? Dann sende uns dein Dossier: **HIER BEWERBEN**  
oder per E-Mail an: [hr@immovesta.ch](mailto:hr@immovesta.ch)

Wir freuen uns auf deine Kontaktaufnahme - gerne per du.  
Bei Fragen steht dir Stefanie Carecci, HR-Generalistin, unter 044 279 75 05 gerne zur Verfügung.