

Teamleiter:in Käuferbetreuung (70-100%)

Reizt dich eine spannende Drehscheibenfunktion, in der du dein Fachwissen und dein Kommunikationsgeschick täglich unter Beweis stellen kannst? **Dann bist du bei uns genau richtig!**

Wir bieten dir eine abwechslungsreiche Führungsaufgabe in einem dynamischen Umfeld, in dem du mit deinem Team die Käuferbetreuung täglich auf Erfolgskurs hältst.

Deine (Haupt-)Aufgaben:

- Ansprechpartner:in für Käuferänderungen und Fragen zum Bauprojekt, ab Kaufvertragsbeurkundung bis zum Bezug
- Erstellen der Käuferdokumentationen, Optionen- und Auswahllisten
- Organisieren und Durchführen von Käuferbesprechungen und Abnahmen
- Entgegennahme, Prüfung und Weiterleitung der Käuferwünsche sowie das qualitativ und terminlich passende Einbringen in den Gesamtprozess
- Mitwirkung bei der Erstellung der Baudokumentation für die Käufer
- Erstellung von Mehr- und Minderkostenabrechnungen inklusive Schlussrechnungen
- Interdisziplinäre Zusammenarbeit mit dem Verkauf, der Projekt- und Bauleitung
- Führung und Weiterentwicklung des Teams Käuferbetreuung
- Mithilfe bei der Ressourcenplanung und -steuerung

Was wir bieten:

- **Innovative Projekte:** Arbeite an anspruchsvollen Bauvorhaben, die Architektur und Funktionalität vereinen. Du übernimmst Verantwortung und hast die Freiheit, deine Ideen einzubringen.
- **Dynamisches und interdisziplinäres Team:** Ein motiviertes Team, das dich inspiriert und unterstützt. Teamgeist wird bei uns gross geschrieben. Neben einem spannenden Arbeitsumfeld bieten wir abwechslungsreiche Teamevents, die den Zusammenhalt stärken und für jede Menge Spass und gemeinsame Erlebnisse sorgen.
- **Moderne Büroinfrastruktur:** Unser Standort im Herzen von Zürich bietet eine erstklassige Arbeitsumgebung und optimale Erreichbarkeit.
- **Flexible Arbeitsmodelle:** Jahresarbeitszeit, Home-Office und Teilzeitmöglichkeiten ermöglichen eine gute Work-Life-Balance.
- **Individuelle Weiterbildung:** Wir unterstützen dich gezielt bei deiner beruflichen Weiterentwicklung und fördern deine Karriere.

Das bringst du mit:

- Abgeschlossene Ausbildung in der Bau-/Immobilienbranche
- Weiterbildung Betriebswirtschaft oder Marketing
- Erste Führungserfahrung
- Hohe Dienstleistungsbereitschaft und Kundenorientierung
- Ganzheitliche Denkweise, selbständiger Arbeitsstil mit einem hohen Verantwortungsbewusstsein
- Belastbarer und flexibler Teamplayer, welcher Neuerungen als Chance betrachtet
- Stilsichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Englischkenntnisse von Vorteil
- Führerschein Kategorie B mit eigenem Fahrzeug

Haben wir dich neugierig gemacht? Dann sende uns dein Dossier: **HIER BEWERBEN**

Wir freuen uns auf deine Kontaktaufnahme und dein Dossier mit CV, Diplomen & Arbeitszeugnissen.

Bei Fragen steht dir Stefanie Carecci, HR-Generalistin unter 044 279 75 05 gerne zur Verfügung.